

„Vertrieb, Vertrieb. Wir brauchen mehr Vertrieb!“



Kosten

Standard-Ticket, 1. Person	390,00 €
Standard-Ticket, weitere Person	à 324,50 €
Sonder-Ticket, BdKEP-Konditionen	331,50 €

Alle genannten Preise sind netto zzgl. MwSt.

Wer kennt sie nicht, die Ansagen aus der Geschäftsführung. Wie aber funktioniert erfolgreicher Vertrieb für Logistik-Dienstleister in Zeiten des digitalen Umbruchs?

Das INTENSIV-Vertriebsseminar „ES GEHT VORAN!“



gibt Antworten und Orientierung. Von Praktikern für Praktiker.

JETZT ANMELDEN!

Weitere Infos + Direkt-Anmeldung:
[HIER KLICKEN!](#)

Do, 12.09.2019, 10:00 bis 17:00 Uhr
ABC Business Center, Mainzer Land-
straße 69, 60329 Frankfurt/Main

Von und mit: Tino Katur, Die Vertriebsabteilung |
Wolfgang Beecken, first mile
Veranstalter: TK Vertrieb & Service Tino Katur,
t.katur@dievertriebsabteilung.de, 31535 Neustadt

Referenten u. a.:

- Olaf Krause, Gf. der Logiline Frankfurt GmbH
- Th. Braun, Vertrieb Doll + Leiber GmbH | CargoSoft GmbH | Thomas Braun EDV-Beratung u. a.

Wer sollte teilnehmen?

Vertriebsmitarbeiterinnen und -mitarbeiter aus dem Außen-
dienst, Fach- und Führungskräfte im Vertrieb, Vertriebs-
innendienst-Mitarbeiter, Inhaber/Geschäftsführer,
Junior-Verkäufer (m/w).

Programm

Praxisorientierter Vertriebsworkshop für kleine
und mittelständische KEP-Dienste.
Von KEP- und Vertriebsexperten für KEP-Praktiker.
Gantztagesveranstaltung, 10–17 Uhr (inkl. Mittagspause)

Bd/KEP

Unterstützt und empfohlen vom BdKEP
Bundesverband der Kurier-Express-Post-
Dienste e.V., www.bdkep.de

Antwort-Fax: 040-36097734 Name _____

JA! Ich bin dabei. Hiermit buche ich verbindlich
meine Teilnahme am beschriebenen Vertriebs-
workshop, 12. Sept. 2019 in Frankfurt/Main.
Nach Eingang der Buchung erhalte ich eine
Rechnung – zahlbar innerhalb von 10 Tagen.

Firma _____

E-Mail | Tel. _____

Unterschrift _____